# Mitarbeiter für den Vertriebsinnendienst (m/w/d)

**(2961)**

Standort: Velbert  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

Sie suchen eine neue Herausforderung?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als

**Mitarbeiter für den Vertriebsinnendienst (m/w/d)**

*zur Übernahmeoption*

**Ihr Aufgabenbereich:**

- Sie gewinnen aktiv neue B2B-Kunden und entwickeln bestehende Geschäftskontakte weiter.
- Sie sprechen Leads und potenzielle Kunden proaktiv an, qualifizieren diese und entwickeln daraus konkrete Verkaufschancen.
- Sie beraten Kunden zu unseren Produkten und Lösungen und begleiten den Verkaufsprozess vom Erstkontakt bis zum Abschluss.
- Sie erstellen individuelle Angebote und verfolgen diese konsequent nach.
- Sie erkennen neue Markt- und Kundenpotenziale und bauen nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf.
- Sie koordinieren Kundenprojekte intern und stimmen sich eng mit Konstruktion und weiteren Fachbereichen ab.
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Fachmessen und unterstützen aktiv die Pflege und Erweiterung unseres Netzwerks.

**Ihr Profil:**

- Mindestens 3 erfolgreiche Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Erfahrung in der aktiven Kundenansprache und Lead-Entwicklung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eigeninitiative und ein ausgeprägtes Gespür für neue Geschäftspotenziale
- Idealerweise Erfahrung im technischen Vertrieb

**Das bieten wir Ihnen:**

- Geregelte Arbeitszeiten: 35 Stunden / Woche, Mehrarbeitsstunden sind bei uns die Ausnahme
- Einen frühen Start ins Wochenende
- Unbefristete Anstellung in Vollzeit
- Eine faire und leistungsgerechte Vergütung
- Urlaubsgeld und Weihnachtsbonus
- Arbeitgeberzuschuss in Höhe von 40 € zu den vermögenswirksamen Leistungen
- 30 Tage Urlaub pro Jahr inklusive der Möglichkeit auf Urlaub in den Sommermonaten (Schulferien)
- Eine gute Verkehrsanbindung der Firma
- Regelmäßige Sicherheitsschulungen und technische Unterweisungen

- Gemeinsame Veranstaltungen wie Weihnachtsfeier und diverse Teamevents
- Ein großartiges Team mit guter Zusammenarbeit und flache Hierarchien

Die SLOMO GmbH wurde 2019 gegründet. Mit unseren Niederlassungen in vielen Gebieten Deutschlands verstehen wir uns als inhabergeführter, regionaler Lösungsanbieter in Fragen rund um das Thema Personal. Unser Leistungsspektrum reicht von der Personalvermittlung über die Personalberatung bis hin zur klassischen Zeitarbeit.

Nutzen Sie als Bewerber unsere guten Kontakte zu renommierten Unternehmen aus Industrie, Handwerk, Logistik und Handel für Ihren beruflichen Erfolg. Durch eine intensive und individuelle Beratung und Betreuung helfen wir Ihnen, Ihre beruflichen Ziele zu verwirklichen.

Fühlen Sie sich angesprochen? - Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Slomo GmbH

Flandersbacher Weg 2

42549 Velbert

Tel.: 02051-3999270

WA: 0176-16800124

SLOMO GmbH - Persönlich, seriös, vor Ort!

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

Impressum